

## Profesión / Área profesional

### VALERIO GARCÍA PÉREZ

C/ Acisclo Díaz nº 11 5F  
CP 30005 Murcia

Fecha nacimiento: 15 de enero 1972

Número de Teléfono: **968826035**

Número de Móvil: **678447296**

E-mail: [valeriocoachexecutive@email.com](mailto:valeriocoachexecutive@email.com)



Autodidacta, comprometido en todos los niveles de la empresa. Empecé desde los puestos más básicos, hasta alcanzar el cargo de Gerente.

“Si no se puede medir, no se puede mejorar”

Líder Coach. Reflexivo, me gusta los nuevos retos, trabajar en equipo.

Impulsor, implementador y cohesionador.

## Habilidades / Capacidades

### Investigación / Producción

Habilidades: Dominio de las diferentes técnicas de producción con más de veinte años de experiencia en el sector de la alimentación. Liderazgo y gestión de equipos a nivel estratégico.

Logros: Reestructuración de los sistemas de producción disminuyendo la carga de trabajo por persona y aumentando la productividad en más de un 60%. Invención de nuevas máquinas inexistentes en el mercado para facilitar los procesos de fabricación.

### I+D / Producción

Habilidades: Conocimiento físico de las distintas materias primas.  
Conocimientos de los diferentes procesos mecánicos.

Logros: Creación y desarrollo de nuevos productos entorno a los  
Hojaldres murcianos.

### Organizativa / General

Habilidades: 16 años dirigiendo equipos y empresa desde los departamentos de Dirección de Ventas, RRHH y Gerencia. Líder Coach Ejecutivo, organizacional y sistémico.

Logros: Transformación de la pequeña empresa familiar en una empresa profesional, sostenible y rentable, pasando de una plantilla de 8 personas en 2008 a un equipo de 27 personas en 2017, multiplicando la facturación por 4 en los últimos años y aumentando la rentabilidad de la empresa en 5,3 puntos porcentuales.

## Dirección Estratégica

Habilidades: Gestión estratégica y organizativa a nivel sistémico

Logros: Reestructuración de la empresa durante la crisis del Covid19 recuperando 14 puntos porcentuales con respecto al 2019. Cierre del objetivo planteado en 2015 a fecha marzo del 2021 para el cambio profesional con la venta con beneficios de la empresa familiar.

## Formación académica

1987-92	<b>Técnico en sistemas de telecomunicaciones</b> Instituto Ingeniero de la Cierva
1992-93	<b>Estudios en Ingeniería Naval</b> Universidad Politécnica de Cartagena
2001-03	<b>Maestro Reiki</b> M. Tomás Meseguer
2005-06	<b>Kinesiología Holística</b> (A.E.K)
2010	<b>Programa avanzado de marketing y ventas</b> Duración 125 horas. Formación Online
2011	<b>Gestión financiera de la empresa</b> Duración 180 horas. Formación Online
2013-14	<b>Programa Superior de Dirección de Ventas PSDV</b> Escuela de Negociación de ESIC
2014-15	<b>Programa Avanzado Coaching Ejecutivo PACE</b> CECE, Certificado por AECOP
2016	<b>PNL, Practitioner</b> Alain Manzano
2016	<b>The Resilience Advantage Program</b> (IECP HeartMarth)
2016-17	<b>Experto Conductual DISC</b> The International DISC Institute
2017	<b>Experto en Coaching de Equipos</b> Duración: 45h CECE y Grupo ATMAN
2018	<b>Experto en Coaching con PNL</b> Alain Manzano
2019	<b>Master en PNL</b> Alain Manzano
2020	<b>Formador de Formadores</b> Grupo Meza Consultores 100h
2020	<b>Observador de la formación Practitioner</b> Alain Manzano
2020	<b>Programa Avanzado de Blockchain orientado a la empresa</b> Universidad de Navarra.
2021	<b>Fijación de metas y Mejora de la rentabilidad y la organización personal</b> LMI&SMI

## Experiencia profesional

### **1994-2002 M<sup>a</sup> Dolores Pérez Ríos**

Cargo: Diversos puestos en producción y venta  
Función: Responsable de fabricación.

### **2003-2021 Ignacio Pastelería Murciana S.L.**

Cargo: Diversos puestos en producción y ventas como director de departamento, realizando funciones de gestión de equipos tanto en ventas como en los procesos productivos, hasta que en el año 2011 alcanzo la gerencia de la empresa.

Función: Realicé labores de dirección y planificación estratégica desde la visión de líder Coach.

En los últimos años he dirigido la implantación del sistema de productividad Leen Manufacturing, certificación de calidad IFS, implantación de sistemas de planificación de recursos empresariales ERP, lideré la internacionalización de la empresa con una gama de productos completamente nueva.

### **2016 Coach Ejecutivo, Organizacional y Sistémico.**

Cargo: Autónomo

Funciones: Realizo trabajos de Coaching Ejecutivo – Organizacional y Sistémico con empresas, directivos y equipos.

### **2017-20 Presidente de AECOP Región de Murcia (Asociación Española de Coaching Ejecutivo y Organizacional)**

Cargo: Presidente

Funciones: Coordinación y apertura de la territorial junto al equipo de dirección

### **2020 Leadership Management-Spain LMI.**

Cargo: Director de facilitación.

Funciones: Implantación y seguimiento de los sistemas de alto rendimiento personal y profesionalmente.